

# Oplossing voor organische bijproducten

Mavitec en Rabobank trekken samen op



Maco van Heumen (l) en Arnoud Schoorl

Wat doen wij met organische bijproducten, zoals de veren, het bloed en de ingewanden van de kip die niet voor menselijke consumptie wordt gebruikt? Of de beenderen en het vet van de koe en het varken? Mavitec ontwikkelt en bouwt recyclingsystemen die deze dierlijke bijproducten omzetten tot waardevolle eiwitten voor gebruik in onder andere de pet food industrie. De hoogwaardige melen en vet vinden overigens ook gretig aftrek in de farmaceutische en oleochemische industrie.





Binnen Mavitec, dat alles onder eigen dak in Nederland en Turkije vervaardigt, werken circa tweehonderd mensen, waaronder meer dan twintig engineers. De afzetmarkt bestaat uit bedrijven in meer dan zestig landen wereldwijd. Rabobank ondersteunt Mavitec bij alle investeringen en zet haar internationale netwerk in om ook de klanten van Mavitec van een passende financiering te voorzien. Een interview met Maco van Heumen, oprichter en CEO, die als tweede generatie de activiteiten voortzet van het Heerhugowaardse bedrijf, en Arnoud Schoorl, die namens Rabobank Noord Holland Noord zijn accountmanager industrie is.

### Procesoplossingen

“Wij bieden complexe procesoplossingen die volledig zijn aangepast aan de behoeften van onze klanten. Het bijproduct is het grootst in landen met economische welvaart, maar eigenlijk is er geen land dat geen behoefte heeft aan onze systemen en apparatuur”, vertelt Maco. Omdat elke machine op maat wordt gemaakt, zijn die kostbaar. Arnoud vult aan: “De behoefte aan financieringen voor afnemers van Mavitec is daarom groot. Rabobank heeft meer dan 320 kantoren in 120 landen die daarbij helpen. Eigenlijk

is het nog redelijk onbekend dat Rabobank wereldwijd zo sterk is vertegenwoordigd. Dat is bijzonder, want terwijl andere banken internationaal gezien afschalen, blijft onze wereldwijde vertegenwoordiging juist intact.”

### Bijzondere skills

Rabobank is al vijftien jaar betrokken bij de handel en wandel van Mavitec. Over dit bedrijf zegt Arnoud: “Een heel bijzonder bedrijf met bijzondere skills en unieke kennis. Dat blijkt wel uit het feit dat er in de wereld nog slechts twee andere bedrijven zijn die hetzelfde kunnen als Mavitec.”



Maco van Heumen nam de activiteiten over van zijn vader, die sinds 1968 actief is in deze branche. “Hij is nu 76 maar werkt hier nog altijd, zij het niet meer elke dag”, vertelt Maco. “Vaak reizen we samen naar landen waar onze klanten zitten. Door corona hebben we dat anderhalf jaar niet of nauwelijks kunnen doen, maar ik hoop binnenkort weer met hem de wereld over te vliegen. Mijn vader boog

zich in de zestiger jaren dus al over het fenomeen organische bijproducten, maar de geschiedenis van deze problematiek speelt al eeuwen. In de tijd van de Egyptenaren was men al bezig om zo min mogelijk van het dier te verspillen en smolten ze het vet om in kaarsen.”

### Drie divisies

Binnen Mavitec zijn drie specialismen die zijn ondergebracht in evenveel divisies. De tweede houdt zich bezig met de vergassing van mest, een innovatieve manier om het mestprobleem op te lossen. Onder de naam Mavitec Environmental worden verschillende organische en meststromen op economisch, ecologisch en ergonomisch verantwoorde wijze omgezet in groene energie en hoogwaardige EcoChar, een vruchtbare voedingstof voor schaarse bodems. De derde expertise omvat een oplossing voor voedselverspilling. Door organisch afval, onder andere afkomstig van bijvoorbeeld supermarkten, restaurants en hotels, op extreem hoogwaardige manier te scheiden en te recyclen ontstaat een zeer schone organische output, die geschikt is voor de biogas- of biodieselindustrie. Deze machines scheiden het organische materiaal van de (plastic) verpakking, die uiteindelijk geschikt is voor verdere verwerking.

### Verbindende rol

Voor alle drie de takken van sport is de wereld de afzetmarkt en kijkt Maco regelmatig met een schuin oog naar Arnoud. Maco: “Het is fijn om



voor je klanten een stap verder te gaan en een verbindende rol te spelen bij de financiering.” Arnoud: “Zo komen wij via Maco in contact met bedrijven die niet alleen veel potentie hebben, maar die ook nog eens passen bij de Rabobank. Immers, food en agri heeft altijd onze aandacht. Ik breng mijn klanten vervolgens waar ze zijn moeten: bij collega’s waar dan ook in de wereld. Een mooi voorbeeld van zo’n samenwerking is de ontwikkeling van een innovatieve insectenweek unit die Mavitec samen met een relatie heeft ontwikkeld en gebouwd. Levende larven als alternatief voor het wereldwijde soja- en eiwittekort, een veelbelovende stap die bijdraagt aan de circulaire economie en helemaal past bij de missie van Mavitec: recycling in optima forma.”

### Handelsrisico's

Hij voegt daaraan toe: “Speciaal voor Nederlandse klanten zijn er internationale desks in 17 landen. Deze staan klaar om ondersteuning te bieden aan ondernemingen in alle sectoren. Zij helpen bijvoorbeeld met het afdekken van handelsrisico's, internationale betalingen en financieringen in het buitenland.” ◀

▶ **RABOBANK NOORD HOLLAND NOORD**  
Robonsbosweg 5 | 1816 MK Alkmaar  
088 - 722 66 00 | www.rabobank.nl

▶ **MAVITEC**  
Galileistraat 32 | 1704 SE Heerhugowaard  
072 - 574 59 88 | www.mavitec.com